

VERKAUFS- BERATER

UNTERHALTUNSELEKTRONIK (M/W/D)

hifiboehm
TECHNIK-WELTEN ERLEBEN

CREW-BENEFITS:

- Altersvorsorge & Unfallversicherung
- Gesundheitsprogramme
- Mitarbeiterevents & Incentives
- Personalrabatte & Job-Bike
- Weiterbildung & Coachings
- Gewinnbeteiligung, Weihnachtsgeld
- Extra-Urlaubstage
- Fahrtkostenzuschuss für ÖPNV
- Incentives & Gutscheine

HIER
GEHT'S ZU ALLEN
WEITEREN INFOS



www.hifiboehm.de

VIEL GLÜCK

→ WEN SUCHEN WIR?

Du willst unternehmerisch handeln, Verantwortung übernehmen und mehr als nur Crew-Mitglied sein? Bei uns bist du Unternehmer im Unternehmen!

Wir geben dir Freiraum, Support und Unterstützung – erwarten dafür, dass du unseren Shop mit Engagement, Initiative und vertrieblischem Feingefühl weiterentwickelst.

Da wir weiter wachsen wollen, suchen unsere Experten im Hauptschiff media@home hifiboehm in Plauen neue Crew Mitglieder.

→ DEINE MISSION: ENTDECKEN UND ERLEBBAR MACHEN

Du nimmst deine Kunden mit auf Technik-Expedition – und machst Innovationen für sie erlebbar.

Als Vertriebsprofi entdeckst du ständig neue Technikwelten und verwandelst sie in echte Erlebnisse.

- Deine Angebote sind mehr als Papier – sie sind Eintrittskarten in die Zukunft.
- Du verwandelst Bestandskunden in echte Fans und baust deinen eigenen Kundenstamm auf.
- Ob TV, Sound, Netzwerk, Photovoltaik oder Weiße Ware: Du findest individuelle Lösungen, konzipierst und installierst Technikwelten direkt vor Ort.

Kurz: Du bist Entdecker, Möglichmacher und Technik-Gestalter in einem!

→ UNSERE ANFORDERUNGEN AN DIE CREW

- Vertrieb ist deine Leidenschaft – und du hast bereits Erfahrung in unserer oder einer ähnlichen Branche gesammelt.
- Cross-Selling, Up-Selling, Add-on Sales? Beherrscht du im Schlaf.
- Du bist zielstrebig, teamorientiert und Erfolg ist deine Droge.
- Ohne moderne Technik geht bei dir nichts.
- Flexibilität ist für dich selbstverständlich: Du bist bereit, auch mal neue Planeten zu erkunden und Projekte außerhalb deiner Basis zu rocken.
- Führerschein (Klasse B) und eigenes Shuttle? Optimal, um in all unseren Welten unterwegs zu sein.

→ WAS WIR DIR BIETEN

- Vertrauen & Rückenwind: Wir setzen auf deine Stärken, nicht auf Perfektion. Du bestimmst das Tempo, wir stehen immer hinter dir. Unterstützung gibt's jederzeit – und Fehler sind bei uns Sprungbretter.
- Sicherer Hafen: Unbefristeter Vertrag – ob Teil- oder Vollzeit, du schwebst bei uns auf Langstrecke.
- Gehalt nach Können, nicht nach Schema F: Du bestimmst, wie weit du gehst. Zielvergütung 2.800–3.200 €, bestehend aus Fixgehalt und Prämien wie Ertragsbeteiligung oder Abschlussbonus. Nach oben offen – deine Skills, dein Limit.

→ WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG

- Schicke uns gern ein **Video**, in dem Du Dich vorstellst.
- Nimm via **WhatsApp Kontakt** zu uns auf: **015153111540**.
- Oder schicke uns ganz altmodisch Deine Unterlagen **per E-Mail an bewerbung@hifiboehm.de** oder über unser **[Formular](#)**.
- Dein Commander ist Michael Rabenstein.