

AUSSENDIENST- MITARBEITER TELEKOMMUNI- KATION B2B

(m/w/d)

hifibøehm

TECHNIK-WELTEN ERLEBEN

In den letzten 30 Jahren hat sich unser Unternehmen in der Region etabliert, auf unseren guten Ruf sind wir sehr stolz. Und den haben wir natürlich in erster Linie unseren Kollegen zu verdanken. Denn auf unserer Reise durch all die neuen, spannenden Technik-Welten brauchen wir natürlich eine spitzen Crew.

Dabei sehen wir uns als **familiäres Raumschiff** in den unendlichen Weiten des Einzelhandels – neben dem Kunden steht bei uns der Mitarbeiter im Mittelpunkt. Um möglichst langfristig mit neuen und alten Mitarbeitern zu reisen, versorgen wir euch natürlich mit verschiedenen Annehmlichkeiten - zum Beispiel Mitarbeitererevents, Altersvorsorge, Incentives und vieles mehr.

HIER
GEHT'S ZU ALLEN
WEITEREN INFOS



→ VIEL GLÜCK!

→ WEN SUCHEN WIR?

Du willst deinen beruflichen Alltag mitgestalten, eigenverantwortlich Entscheidungen treffen und partnerschaftlich arbeiten? Du wünschst dir einen Arbeitgeber, der dir auf Augenhöhe begegnet und dir einen festen Kundenstamm übergibt? Dann bist du bei uns genau richtig. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt sucht unser Geschäftskundenteam einen Außendienstmitarbeiter B2B.

DEINE MISSION: B2B Produkte entdecken und für unsere Kunden und Partner erlebbar machen.

- x Ob die besten Mobilfunk- oder smartesten Festnetzlösungen, ob Highspeed Internet oder Informationstechnologien: Du analysierst in deinem Verkaufsgebiet, was dein Kunde benötigt, damit sein Geschäft bestens läuft.
- x Du bist durch und durch Vertriebler – als Experte entdeckst du neue Technikwelten und machst diese für deine Kunden erlebbar.
- x Du schreibst Angebote, auf die sich deine Kunden beziehen können und bindest sie an uns. So bist du nicht nur Verkäufer, sondern DER Ansprechpartner des Vertrauens.
- x Durch gezielte Kundenbindungsmaßnahmen und Akquise entwickelst du dein Verkaufsgebiet selbständig und zielstrebig weiter.

→ UNSERE ANFORDERUNGEN AN DICH

- x Du liebst den Vertrieb und hast bereits umfangreiche Erfahrungen im B2B Geschäft sammeln können.
- x Du weißt, wie man mit einer Kundendatenbank arbeitet, sie pflegt und weiterentwickelt.
- x Deine Kunden, Partner und Kollegen können sich auf dich verlassen.
- x Du hast einen gültigen Führerschein der Raumschiffklasse B, um gut durch die Welten zu deinen Kunden zu gelangen.

→ WAS WIR DIR BIETEN

- x Einen bestehenden, umfangreichen Kundenstamm in ganz Westsachsen, mit dem du direkt durchstarten kannst.
- x Unterstützung im Lernprozess und große Freiheiten, um dein Verkaufsgebiet weiter nach vorn zu bringen.
- x Du hast Zugriff auf die Premiumprodukte der großen Netzbetreiber – speziell aufs B2B Geschäft zugeschnitten.
- x Ein Geschäftskundenteam, auf das du dich blind verlassen kannst.
- x Ein Firmenfahrzeug, um gut durch unsere Technik-Welten zu kommen, cloudbasierte IT und hochwertige Hardware zum Arbeiten.
- x Freie Zeiteinteilung, du gestaltest dir deinen Arbeitstag selbst.
- x Leistungsgerechte Vergütung – die Besten sollen bestens entlohnt werden. Das Zielgehalt liegt bei 3500€. Willst du höher? Kein Problem. Denn deine Vergütung hängt immer von deiner Leistung ab – natürlich ohne Grenze nach oben.

→ BEWERBEN

Wir freuen uns auf deine Bewerbung. Bewirb dich in Lichtgeschwindigkeit und wir starten vielleicht bald gemeinsam – um neue Technikwelten zu entdecken und sie für unsere Kunden erlebbar zu machen.

- Am besten per Direktsignal an die Erde. Koordinaten: 50 Grad, 29 Minuten und 38.73. Sekunden nördliche Breite | 12 Grad, 8 Minuten und 14.629 Sekunden östliche Länge.
- Als Video, ganz altmodisch per E-Mail an bewerbung@hifiboehm.de oder über unser Formular
- Alternativ auch per Post an: hifiboehm GmbH, Unterer Steinweg 8, 08523 Plauen. Dein Commander ist Rebecca Schlesinger.

Hast du Fragen oder brauchst du weitere Infos? Schreibe uns gern bei WhatsApp 015153111540.