

# SHOPLEITER CRIMMITSCHAU

(m/w/d)

## hifibøehm

TECHNIK-WELTEN ERLEBEN

In den letzten 25 Jahren hat sich unser Unternehmen in der Region etabliert, auf unseren guten Ruf sind wir sehr stolz. Und den haben wir natürlich in erster Linie unseren Kollegen zu verdanken. Denn auf unserer Reise durch all die neuen, spannenden Technik-Welten brauchen wir natürlich eine spitzen Crew.

Dabei sehen wir uns als **familiäres Raumschiff** in den unendlichen Weiten des Einzelhandels – neben dem Kunden steht bei uns der Mitarbeiter im Mittelpunkt. Um möglichst langfristig mit neuen und alten Mitarbeitern zu reisen, versorgen wir euch natürlich mit verschiedenen Annehmlichkeiten - zum Beispiel Mitarbeitererevents, Altersvorsorge, Incentives und vieles mehr.

HIER  
GEHT'S ZU ALLEN  
WEITEREN INFOS



Leistungsgerechte Vergütung – die Besten sollen bestens entlohnt werden. Lass uns zusammen Richtung 2.500€ fliegen. Willst du höher? Wir stehen dir nicht im Weg. Deine Vergütung hängt immer von deiner Leistung ab. Finden wir fair. Incentives in Form von Sachpreisen, Reisen und Gutscheinen gibt's oben drauf.

## → WEN SUCHEN WIR?

Bist du ein Entdecker? Dann suchen wir genau dich! Da sich unsere Experten Unterstützung in den Shops wünschen, suchen wir in Crimmitschau ein neues Crew Mitglied.

## DEINE MISSION: ENTDECKEN UND ERLEBBAR MACHEN

- (x) Du hast Ideen wie du deinen Shop erfolgreich machst. Mit der nötigen zentralen Unterstützung entwickelst du dafür Konzepte und setzt diese zu großen Teilen eigenständig um. Du bist nicht einfach nur Berater – als Experte entdeckst du neue Technikwelten und machst diese für deine Kunden erlebbar.
- (x) Du hast alle Kennzahlen im Blick und stellst so den Erfolg deiner Filialen sicher.
- (x) Du kümmerst dich um die Sicherstellung des Sortimentes nach vorgegebenen Kriterien wie Lieferanten, Lagerwert, Lageralter und Mindestbestand.
- (x) Du steuerst und optimierst den Tagesablauf und immer wiederkehrende Aufgaben für dich und deine Kollegen.
- (x) Du handelst dienstleistungs- und kundenorientiert - dabei verlierst du Ziele und Erträge nicht aus den Augen.
- (x) Du sorgst dafür, dass immer die aktuellsten Angebote ausgestellt und ausgepreist sind. Dazu kümmerst du dich ständig darum, dass deine Werbemittel auf dem aktuellsten Stand sind.
- (x) Du verkaufst die Themenwelten, die alle haben wollen (Smartphones, schnelles Internet, TV Inhalte uvm.).
- (x) Du schreibst Angebote, auf die sich deine Kunden beziehen können und bindest sie an uns. Kundendaten pflegst du gewissenhaft nach DSGVO.

## → UNSERE ANFORDERUNGEN AN DIE CREW

- (x) Du bist der geborene Vertriebler und kommst aus unserer oder einer ähnlichen Branche.
- (x) Du hast bereits Erfahrung rund um die Leitung eines Shops sammeln können.
- (x) Du bist Vorbild für deine Kollegen - umfassende Umfeldanalysen, Pencil Selling, Cross Selling und Kundendatenpflege verstehen sich von selbst.
- (x) Du empfindest es als selbstverständlich, dass dein Shop nicht nur aufgeräumt ist, sondern auch nach außen einwandfrei repräsentiert wird.
- (x) Ein Leben ohne Smartphone, Tablet und PC ist für dich unvorstellbar. Egal ob SmartHome oder andere Innovationsthemen - du lebst diese Technikwelten.

## → WAS WIR DIR BIETEN

Vertrauen und Verständnis. Uns ist bewusst, dass du deine Stärken und Schwächen hast. Wir wissen, dass du noch nicht alles kannst und hier und da Nachhilfe brauchst. Diese bekommst du von uns, das Tempo bestimmst du dabei ganz allein. Wir stehen dir mit Rat und Tat zu Seite - ergreife einfach die Initiative und sage uns welche Unterstützung du wann brauchst. Einen etablierten Shop mit aktiven Bestandskunden.